

Angebotserstellung – zu aufwendig und zu Fehler behaftet

Sowohl im produzierenden Gewerbe, wie auch im Dienstleistungssektor werden Angebot häufig mit ungeeigneten Instrumenten und Methoden erstellt. Und selbst dort, wo hochwertige Instrumente im Einsatz sind, ist der Aufwand für die Angebotserstellung fast immer zu groß.

Die ERM Consulting GmbH analysiert seit 20 Jahren Betriebsabläufe im Bereich der Angebotserstellung bei kleinen und mittelständischen Unternehmen. Wir haben Methoden entwickelt, um ineffiziente Abläufe aufzudecken und statt dessen effiziente Methoden zu etablieren.

Dieses spart unseren Kunden nicht nur sehr viel Zeit und Geld, sondern macht die Angebotslegung auch fehlerfreier.

Einführung neuer Methoden

Unsere Maßnahmen sind dabei sehr unterschiedlich und hängen immer von den festgestellten Bedürfnissen des Betriebsablaufs bei unseren Kunden ab. So können unterschiedlichste Veränderungen zu Beschleunigungen des Angebotsprozesses führen; hier einige typische Beispiele:

- Zugriff auf externe Produktdaten (Direktzugriff oder Import)
 - o Auf eigene
 - o Auf Lieferantenprodukte
- Automatische Kalkulation von Komponenten
 - o Hoch parametrisiert möglich (Fertigungszeiten, Verschnitte, Rüstzeiten, etc.)
- Einrichtung von Bundles und Templates für typische Kombinationen
 - o Inklusive variabler Kalkulation
 - o Kombiniert aus Produkten, Dienstleistungen, Kommentaren
- Automatische Einbindung von Angeboten in vorhandene Systeme
 - o Forecast- und Opportunity-Management
 - o Übergabe von Bestellungen an Produktionssteuerung und Buchhaltung
- Automatische Ergänzung von Angeboten durch produkt- bzw. projektrelevante Informationen:
 - o Datenblätter, Spezifikationen, Normierungen
 - o Spezifikation von Projekt-Abläufen etc.

Änderungsverfahren

Vorab prüfen wir, ob die aktuell eingesetzten Systeme unserer Kunden mit den notwendigen Methoden und Funktionalitäten nachgerüstet werden können.

Wenn dieses nicht möglich ist, prüfen wir eine „minimalinversive“ Änderung oder Ergänzung der Bestandssysteme.

Nur wenn unsere Kunden den Wunsch haben, Bestandssysteme komplett auszutauschen, machen wir Vorschläge für optimal passende Neusysteme.

Geben Sie ihrem System eine Chance - wir sind nur einen Anruf entfernt